



# PERFIL CORPORATIVO

## NUESTRO ENFOQUE



**TCP** se convierte en un socio estratégico de sus clientes para la integración de tecnologías de clase mundial basadas en sus objetivos de negocio.

El enfoque va más allá de una migración o implementación, como su aliado de tecnología, **TCP** potencia sus fortalezas, atiende sus debilidades y maximiza su excelencia operacional apoyados en las tecnologías más avanzadas. Ayuda a transformar la experiencia de sus clientes y alinear su negocio hacia el crecimiento exponencial en la era digital.

## QUIENES SOMOS

*La misión de Technology Coast Partners es doble:*

Para las empresas de los sectores de Manufactura y Distribución en Latino América apoya su proceso único de transformación digital. Por otra parte, para las empresas de software sirve como un socio estratégico con amplia experiencia en el desarrollo de actividades comerciales en Latino América.

# NUESTRA HISTORIA

Technology Coast Partners o **TCP** (como nos llaman nuestros clientes y amigos) es una empresa de servicios de consultoría basada en Miami.

Miami, es también conocida como "Tech Coast" en contraparte del centro tecnológico de Silicon Valley. Tiene una posición destacada por ser un mercado emergente para compañías de tecnología (y por supuesto de inversión también). Esta ubicación es ideal para atender las necesidades de nuestros clientes de Manufactura y Distribución y al mismo tiempo a nuestros socios tecnológicos en Estados Unidos. La combinación de la ubicación geográfica, en el tech coast de Florida, como puente entre Estados Unidos y América Latina inspiró el nombre de **TCP**.



**Gonzalo F. Nuñez**  
CEO & President

- Epicor Partner del Año por 7 años consecutivos 2001-2008.
- Vice-presidente de Servicios Profesionales para Epicor América Latina 2009-2018.
- Líder de la práctica de Servicios profesionales de TCP 2018- a la fecha.
- Responsable de al menos 80% de todas las implementaciones de Epicor en América Latina los últimos 18 años.



**Ivan Rebolledo**  
SVP Ventas y Marketing

- Responsable de la introducción comercial de Epicor en América Latina desde 2001.
- Gerente de Cuentas Corporativas Epicor LatAm 2001-2008.
- Vicepresidente de Ventas LatAm y Fundador de la oficina regional de Epicor en Bogotá 2010-2014.
- Vicepresidente de Ventas, División de Manufactura, Epicor USA 2014-2018.
- Vicepresidente Ejecutivo de Venta y Socio TCP 2018- a la fecha.



- Acelerar la velocidad hacia el crecimiento exponencial de su negocio
- Transformar la experiencia de sus clientes
- Brindar a sus equipos y socios una visibilidad nítida de su información en tiempo real
- Hacer que la innovación y cambio sean parte de su ADN
- Asegurar la viabilidad de su negocio a largo plazo en un mundo cambiante
- Identificar e implementar la solución de tecnología más apropiada para su negocio

## TCP EN NÚMEROS



MÁS DE  
**80**

consultores con 5+ años de experiencia implementando nuestras soluciones.



MÁS DE  
**600**

Proyectos de implementación de ERP.



MÁS DE  
**25**

Años de experiencia en soluciones estratégicas para el ramo de manufactura.



MÁS DE  
**10**

Más de 10 socios locales en los principales países de Latino América.



MÁS DE  
**100**

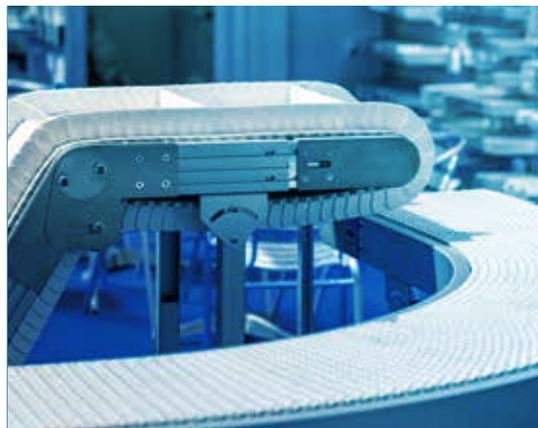
Clientes atendidos diariamente.

Transformación digital de su su empresa con soluciones de tecnología de información bajo un plan estratégico que garantice el máximo retorno de inversión.

Capacidades técnicas y de desarrollo in-house con el respaldo de un grupo de profesionales expertos en su industria y trayectoria de implementación en más de 30 países.

Acompañamiento en el proceso estratégico y de implementación de un nuevo ERP, con soporte local que asegura cumplimiento de requerimientos financieros y legales de su país.

Consultoría estratégica para transformar sus procesos, adoptar mejores prácticas de la industria y alinearlos con su potencial de crecimiento.



## CONSULTORIA

El servicio de consultoría de **TCP** se enfoca en direccionar a sus clientes hacia la transformación digital. **TCP** es un Platinum Partner de Epicor hace más de dos décadas. Lo que garantiza que el equipo de consultores cuente con los más altos niveles de certificación y experiencia acompañando a empresas en el proceso de preventa e implementación de un nuevo sistema de ERP.

## GESTIÓN DEL PROYECTO

El equipo de project managers es el responsable de crear un cronograma de transformación en conjunto con el cliente. Asegura el cumplimiento de las diferentes fases y tareas, manteniendo los tiempos y presupuestos acordados durante todo el proceso de implementación.

## IMPLEMENTACIÓN DE SISTEMA

Consiste en la implementación, personalización, integración, entrenamiento y salida en vivo del proyecto. Respalda por la experiencia en buenas prácticas de los sectores de Manufactura y Distribución y metodología certificada del equipo de **TCP**.

## OPTIMIZACIÓN DE SOLUCIONES

Una vez que la solución ha sido implementada nos enfocamos acompañarlo en el proceso de maximizar el valor de su solución



# PORTAFOLIO INIGUALABLE DE APLICACIONES PARA LATINO AMÉRICA



## ENFOQUE EN LA NUBE

**EPICOR**

Distribuidor exclusivo de Epicor ERP para Suramérica y Master Partner en México. Epicor ERP es un software de planificación de recursos empresariales creado para las necesidades precisas de empresas grandes y medianas dedicadas a la manufactura y distribución.



Distribuidor autorizado para Latino América. E2open es el líder en soluciones integrales para la cadena de suministro digital y con clientes talla Fortune 500.



Distribuidor exclusivo para Latino América. Bezlio es una plataforma móvil en la nube que se integra de manera nativa con Epicor ERP.

# NUESTRO FOCO DE MERCADO

## MERCADO ALTO



## MERCADO MEDIO



## MERCADO PEQUEÑO

Próximamente

## PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS



**2006**

Epicor Partner of the year.

**2007**

Epicor Partner of the year.  
Epicor. Special Achievement Award "Fast Track Award".

**2008**

Epicor Partner of the year.  
Epicor Certified Gold Partner.

**2009**

Epicor Partner of the year.  
Epicor Certified Silver Partner "Value added reseller" - Worldwide Partner of the Year  
"Largest transaction".

**2010**

Epicor Certified Gold Partner "Sales Partner" Certified Silver Partner "Services Partner".

**2018**

TCP es nombrado Partner exclusivo de Epicor para Centro y Sudamérica y Máster Partner para México

**SIMEX S.A.S**  
MEDELLÍN - COLOMBIA

Medellín-Colombia

Sector industrial:  
Plásticos

Manufactura de  
empaques con  
tecnología para  
cosméticos

1200  
empleados

+ de 80  
máquinas  
de transformación  
de plásticos

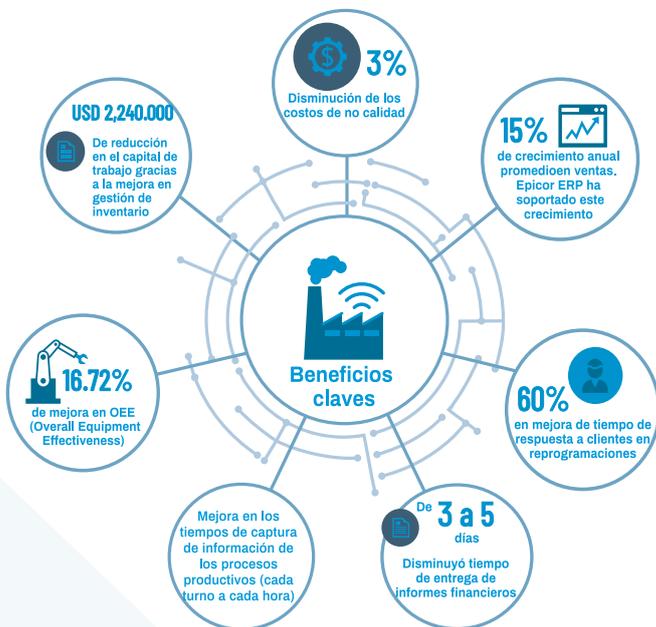
2012  
año de  
sálida en  
vivo

6  
meses de  
implementación

3  
Compañías  
del grupo

425  
usuarios  
nombrados

www.simex.com



Visibilidad y optimización de procesos

Centros compartidos

Mejora en la experiencia de servicio al cliente

**simex**

Envigado-Colombia

Simex, una empresa que brinda soluciones integrales de empaques plásticos para el sector cosmético, fragancias y cuidado personal. Un ejemplo de una organización que incorporó los principios de transformación en cada aspecto de su negocio. La transformación digital debe basarse en los KPI's (Key performance indicators) no solo para monitorear el pulso de su organización, si no también para analizar y definir los siguientes pasos para el crecimiento de su negocio.

## PLÁSTICOS DE LITORIAL S.A. GUAYAQUIL - ECUADOR

Guayaquil  
Ecuador

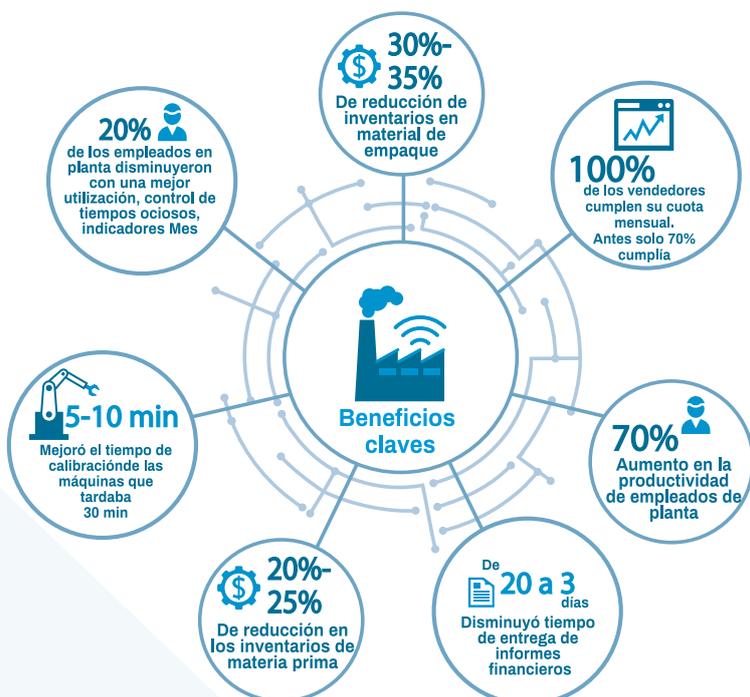
Sector industrial:  
Plásticos

Manufactura de  
empaques  
flexibles y  
productos  
descartables

2018  
año de salida  
en vivo

186  
usuarios  
nombrados

2  
Compañías  
del grupo



El departamento de ventas incremento 40% su productividad

Antes no existía un P&G por línea de producto, hoy si.

La visibilidad de la demanda ha mejorado el performance del departamento de compras reduciendo compras de emergencia, obsolescencia, material dañado por falta de uso, etc.

Impacto en el EBITDA de 3% con lo cual la inversión se empezó a amortizar



Plásticos del Litoral Plastlit S.A., es una empresa que se dedica a la fabricación de empaques flexibles y productos para la industria alimenticia y de consumo, con una variedad de aplicaciones para los sectores industriales y agrícolas.

*“El principal beneficio para la empresa se resume en cuatro palabras: planificación, control, fiabilidad y rentabilidad. Siempre se tuvo dudas en cuanto a la fiabilidad de la información de costos, hoy contamos con información fiable”.*

Gerente Financiero, Plastlit

**CERREY**  
NUEVO LEÓN - MÉXICO

Sector:  
Maquinaria  
Industrial

Monterrey, N. L  
Mexico

Manufactura  
de calderas  
y servicio  
postventa

Presencia  
en más de  
**30**  
países

**55**  
Años en  
el mercado

**2006**  
Año de  
sálida en  
vivo

**6**  
meses de  
implementación

**120**  
Usuarios  
nombrados

**7**  
empresas del  
grupo



Otro gran ejemplo del poder de la transformación digital es Cerrey. Uno de los líderes en fabricación de calderas a nivel mundial, muestra la importancia y los beneficios de contar con un socio de transformación digital a largo plazo. Cerrey y Epicor han trabajado juntos para habilitar su crecimiento y expansión.



## INFORMACIÓN DE CONTACTO:

Technology Coast Partners LLC  
Oficina principal:  
2100 Coral Way, Suite 601  
Coral Gables, FL 33145



+1 305-854-8900  
+1 786-393-3114

Oficina Monterrey:  
Río Guadalquivir 12-A, Colonia del Valle  
San Pedro Garza García  
N.L., México CP 66220



+52 1 442 592 0862

[www.tcpmiami.com](http://www.tcpmiami.com)



[info@tcpmiami.com](mailto:info@tcpmiami.com)



[technology-coast-partners-llc](https://www.linkedin.com/company/technology-coast-partners-llc)



[PartnersCoast](https://twitter.com/PartnersCoast)

Nuestro hashtag:  
[#transformingtechnilatam](https://twitter.com/transformingtechnilatam)